

## LAURENT ARGENT

L'AGENT DE VALEUR

**Fort de ses 20 ans d'expérience dans l'immobilier, Laurent Argent a mis le cap sur la Côte d'Azur afin de partager son expertise et son savoir-faire. Aujourd'hui à la tête d'Argent Group Immo, l'entrepreneur se distingue par ses valeurs humaines et la volonté d'être le bras droit de ses clients.**



©Views Multimedia

### Quelle est votre spécialité ?

#### Et pourquoi Antibes ?

Laurent Argent : Je suis spécialisé dans la vente de logements neufs destinés à la résidence principale et secondaire, ainsi que dans la recherche foncière pour les promoteurs. Quant à Antibes, j'ai fait le choix d'un cadre de vie exceptionnel où j'ai pu tisser un réseau de promoteurs engagés, notamment sur l'axe Menton-Saint-Raphaël, avec en ligne de mire les petites résidences. Grâce à mon réseau, mes clients peuvent accéder facilement et rapidement à la meilleure offre.

### On dit que vous êtes un agent « actif » ?

L.A. : Je suis disponible 7 jours sur 7 et réactif en 24 heures. Les clients veulent des réponses rapides et claires. C'est dans cette optique que j'ai mis en place des outils simplifiés pour le suivi de leur projet. J'accompagne mes clients dans la modification des plans, le choix des prestations, la livraison... et s'ils doivent vendre un bien pour en financer un autre, je m'engage à réaliser la vente en moins de 3 mois !

### Pourquoi cherchez-vous des terrains ?

L.A. : Pour construire des résidences à taille humaine qui répondent aux critères de mes clients. J'ai une parfaite connaissance du marché local et des règles d'urbanisme. Des compétences indispensables pour réaliser une étude de faisabilité et présenter une offre d'achat fiable au vendeur. Ajoutez à cela mon partenaire financier qui peut assurer la solvabilité du projet.

### Quid de l'avenir ?

L.A. : J'envisage d'étendre mon activité vers Toulon et d'ouvrir un espace d'étude de projets dans le cœur d'Antibes.



INFOS : 13, avenue Gazan, 06600 ANTIBES

Tél : 06-26-53-02-20

argentgroupimmo.com